



Du bist kommunikativ, gehst gerne auf Menschen zu und möchtest deine Karriere im Vertrieb so richtig durchstarten... dann werden Teil unseres coolen und dynamischen Teams und unterstütze uns dabei, unsere Veranstaltungen, Messen und Projekte erfolgreich am Markt zu positionieren.

Als Junior Sales Manager arbeitest du eng mit unserem Sales- und Projektteam zusammen und übernimmst Schritt für Schritt Verantwortung für die Betreuung bestehender Kunden sowie Gewinnung neuer Kunden. **Wir freuen uns auf dich!**

Junior Sales Manager (m/w/d)

Teilzeit/Vollzeit (30 - 40h/Woche)

Deine Aufgaben:

- Selbstständige und eigenverantwortliche Durchführung von Vertriebsaktivitäten- aktive Neukundenakquise- mit starkem Fokus auf Abschlussstärke und Vertriebserfolg
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Verkauf von Messeflächen, Sponsoringpaketen und weiteren Veranstaltungsleistungen
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Pflege und laufendende Aktualisierung unserer Kundendaten
- Persönliche Betreuung unserer Kunden und Aussteller bei Veranstaltungen und Messen
- Verkauf von Messeauftritten, Speaker-Slots und Webinaren im Rahmen relevanter B2B- und B2C-Veranstaltungen
- Unterstützung bei Sales-Kampagnen und Vertriebsaktionen
- Enge Zusammenarbeit mit Projektleitung und Marketing

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrungen im Vertrieb, Kundenservice oder Eventbereich von Vorteil- *motivierter Berufseinsteiger sind ausdrücklich willkommen!*
- Kommunikationsstärke, Eigenverantwortung und eine strukturierte, ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohe Eigenmotivation, Überzeugungskraft und Begeisterung – besonders in der telefonischen Kundenansprache
- Sehr gute MS Office Kenntnisse
- Führerschein B
- Bereitschaft bei unseren Veranstaltungen und Messen vor Ort aktiv mitzuarbeiten

JU.connects bietet dir eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem stets wachsenden Unternehmen, ein gut erreichbares und trendiges Büro in der Stadt Salzburg, Team Events, Homeoffice sowie Freude an der Arbeit durch ein dynamisches, motiviertes und kollegiales Team.

Wir bieten dir ein marktkonformes Jahresgehalt in Kombination mit einem attraktiven Provisionsmodell (mindestens EUR 42.000 (40h/Woche) - mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung.

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Lebenslauf und Gehaltsvorstellung. Sende diese an Herrn Thomas Jungreithmair (CEO) unter ju@juconnects.com