



JU.connects bringt Menschen, Trends und Innovationen zusammen. Zeitgerechte Planung, flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege, erfolgreiche Umsetzung. Professionelle Arbeit gemeinsam mit unserem großen Netzwerk an nationalen und internationalen Partnern ermöglichen nicht nur unseren Kunden neue Business-Chancen, sondern auch Dir! **Wir freuen uns auf Dich!**

Junior Sales Manager:in (m/w/d)

Teilzeit/Vollzeit (30 - 40h/Woche)

Deine Aufgaben:

- Selbstständige und eigenverantwortliche Durchführung von Vertriebsaktivitäten (wie z.B. Tele Sales, Directmailings, Face2Face Termine usw.) mit starkem Fokus auf Abschlussstärke und Vertriebs Erfolg
- Aktive Kundenakquise sowie Identifikation neuer Geschäftspotenziale
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Erstellung individueller Angebote und Präsentationen für physische Events, Data Analytics und Medienvermarktung
- Zielgerichtete Umsetzung von Umsatz- und Kundenzielen
- Verkauf von Messeauftritten, Speaker-Slots und Webinaren im Rahmen relevanter B2B- und B2C-Veranstaltungen
- Dokumentation aller Kundenkontakte und Vertriebs Erfolge im CRM-System

Das bringst du mit:

- Nachweisbare Verkaufserfolge und fundierte Vertriebserfahrung in der Werbe- und Eventbranche (Print, Digital, Messen, Events) bzw. in den Branchen Industrie, Bauen, Elektro bzw. Wohnen
- Kommunikationsstärke, Eigenverantwortung und eine strukturierte, ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohe Eigenmotivation, Überzeugungskraft und Begeisterung – besonders in der telefonischen Kundenansprache

Wir bieten Dir eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit flexiblen Arbeitszeiten und Home-Office-Möglichkeiten. Du arbeitest in einem motivierten und kreativen Team in einem modernen Büro in Salzburg. Das Bruttojahresgehalt beträgt für diese Funktion mindestens EUR 35.000 (40h). Je nach Ausbildung, Erfahrung und Qualifikation ist eine marktkonforme Überzahlung vorgesehen. Die JU.connects GmbH bietet darüber hinaus weitere Sozialleistungen und Benefits.

Es wird ein marktkonformes Jahresgehalt in Kombination mit einem attraktiven Provisionsmodell angeboten - mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung! Bitte sende diese an Herrn Thomas Jungreithmair (CEO) unter thomas@juconnects.com.